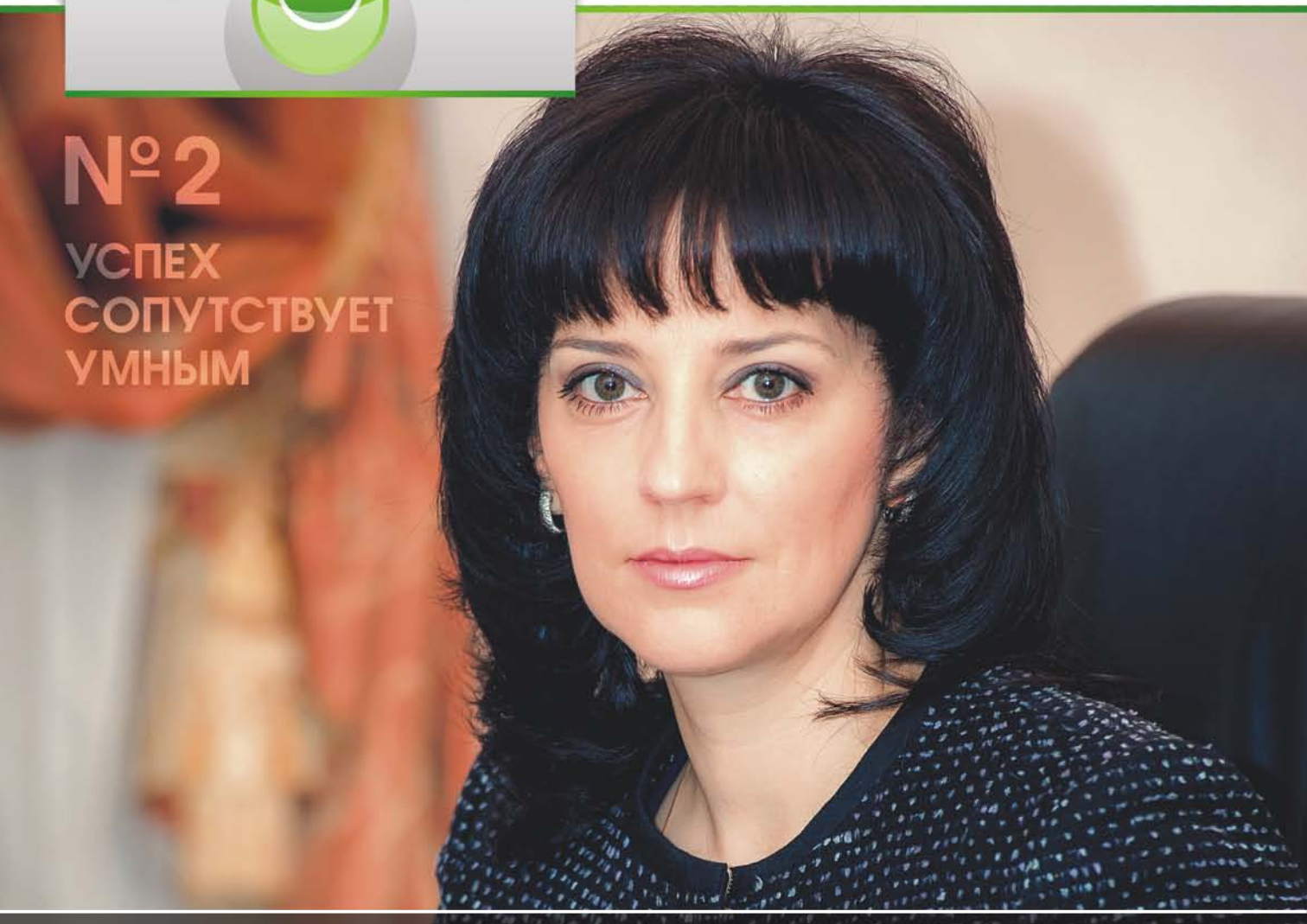
be CLEVER

№2

УСПЕХ СОПУТСТВУЕТ УМНЫМ



НАТАЛИЯ КАЗАЧКОВА:

"НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ

ИСТОРИЧЕСКИ ИМЕЕТ БОЛЬШОЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ"

CLEVER

ДОБРЫЙ ДЕНЬ, УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

В новом году мы продолжаем знакомить вас с теми, кто своим трудом и талантом создает особенный образ Нижегородской области - региона с колоссальным инновационным потенциалом. О нас знают, имена наших компаний звучат на выставках и конференциях по всему миру, мы радуем своих земляков наградами и всеобщим признанием. Мы - это активные, трудолюбивые люди, чью позицию в бизнесе, да и в обычной жизни вполне можно определить лаконичным выражением BE CLEVER. И не важно, что ты сегодня даешь этому миру - миниатюрные термоэлектрические охладители, уникальные комплексы связи или пока просто несколько робких идей, в будущее которых искренне веришь. Важнее другое - ты сейчас держишь в руках этот журнал, смотришь на тех, кто смог чего-то добиться, и где-то внутри себя громко и уверенно говоришь: "И я смогу!"

Мы отвечаем: "Сможешь!" Ведь именно для этого работает целая система государственной поддержки малого и среднего бизнеса, для твоих идей всегда открыты двери "Нижегородского бизнес-инкубатора Clever". Быть умным - сегодня престижно и перспективно. Приглядись к героям нашего журнала - они оканчивали те же вузы, живут на тех же улицах, так же увлекаются спортом и любят своих близких. И удача, поверь, здесь ни при чем! BE CLEVER - это умение вкладывать себя в любимое дело без остатка, желание свернуть горы и, конечно же, мечта изменить этот мир к лучшему!

С уважением, редакция журнала BE CLEVER

Журнал издается министерством поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Нижегородской области, Нижегородским инновационным бизнес-инкубатором.

ИЗДАТЕЛЬ:
ООО "ПЦ Гардарика"
Нижний Новгород,
ул. Ларина, 22
+7 (831) 275-80-20

bi-clever.ru
би-клевер.рф

СОДЕРЖАНИЕ

НАТАЛИЯ КАЗАЧКОВА: 2
"НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ИСТОРИЧЕСКИ ИМЕЕТ БОЛЬШОЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ"

ДЕНИС ЛАБУЗА: 4
"РАЗВИТИЕ СОБСТВЕННОГО ДЕЛА - ДОСТОЙНАЯ ЦЕЛЬ, ЧТОБЫ ИЗМЕНИТЬ МИР ВОКРУГ СЕБЯ!"

АНТОН ТУРЧЕНКО: 6
"НАШ ИНКУБАТОР БЫЛ СОЗДАН НА СТЫКЕ НАУКИ, ПРОМЫШЛЕННОСТИ И БИЗНЕСА"

МЫ - ИСТОРИЯ! 10

CLEVER NEWS 16

CLEVER СКОРО 21

PMT: 22
РАБОТАТЬ МОЖНО ТАЛАНТЛИВО!

МАЛЕНЬКИЙ РОБОТ ДЛЯ БОЛЬШИХ ЗАДАЧ 26

КОМПАНИИ-РЕЗИДЕНТЫ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА CLEVER 28

- НАТАЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА, КАК ВЫ МОЖЕТЕ ОЦЕНИТЬ ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА?

- Нижегородская область исторически является одним из развитых научно-промышленных и образовательных центров России. Научно-технический потенциал региона формируется как фундаментальной, так и прикладной наукой. В области существует мощная проектно-конструкторская база, которая способствует внедрению результатов исследований и экспериментальных разработок отраслевой науки в производство. Ведущие вузы Нижегородской области входят в десятку лучших вузов России в своей категории, например: Нижегородский государственный университет в рейтинге вузов за 2011-2012 г. занял общее шестое место, на таком же месте оказалась Нижегородская государственная медицинская академия в категории медицинских вузов, а вот Нижегородский лингвистический университет стал четвертым в России среди педагогических вузов.

- КАКИЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ, СОЗДАННЫЕ В НАШЕМ ГОРОДЕ, СТАЛИ ЗНАКОВЫМИ ДЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И МИРОВОЙ НАУКИ?

- Многие достижения нижегородцев имеют мировую известность: первый в мире промышленный реактор на быстрых нейтронах, радиолокационные станции пятого поколения, мировое лидерство в проектировании судов на подводных крыльях и экранопланов.

По данным рейтингового агентства "Эксперт РА" Нижегородская область занимает четвертое место по инновационному потенциалу в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов России 2012 года, уступая только Москве, Московской области и Санкт-Петербургу. Такое же место регион занимает в рейтинге инновационной активности регионов по данным Национальной Ассоциации Инноваций и Развития Информационных технологий (НАИРИТ).

- ПОСРЕДСТВОМ КАКИХ МЕХАНИЗМОВ ПРАВИТЕЛЬСТВО НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ПОДДЕРЖИВАЕТ РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ В РЕГИОНЕ, НАСКОЛЬКО ВАЖНО ЭТО НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ?

- Деятельность органов исполнительной власти региона в первую очередь направлена на создание благоприятных условий для динамичного развития высокотехнологичного предпринимательства. В этой связи в области действует комплексная система государственной поддержки инновационного бизнеса. Данная система включает в себя необходимые объекты инфраструктуры, меры финансовой, консультационной, информационной и иной поддержки, способствующие развитию инновационных компаний на различных этапах их деятельности: с момента зарождения идеи и до вывода продукта на рынок.

К финансовой поддержке в данном направлении можно отнести такие меры, как субсидирование затрат действующих инновационных компаний, гранты начинающим инновационным

компаниям и др. Важным вкладом стало создание в Нижегородской области комплексной системы государственной поддержки инновационного предпринимательства, состоящей из разветвленной сети организаций инфраструктуры. Ключевую роль в ее работе играет инновационный бизнес-инкубатор Clever, в оперативном управлении которого находятся два бизнес-инкубатора: посевной стадии развития и стартап. Кроме того, в области действуют еще четыре бизнес-инкубатора: в Тоншаеве, Заволжье, Дзержинске и Павлове. В первой половине 2013 года планируется ввод в эксплуатацию еще двух бизнес-инкубаторов - в городских округах Выкса и Бор. Количество резидентов всех действующих на данный момент бизнес-инкубаторов составляет 52, что в два раза больше, чем по итогам 2011 года. Данную статистику улучшили вновь построенные бизнес-инкубаторы в Дзержинске, Заволжье, а также стартап-инкубатор - бизнес-инкубатор технопарка в сфере высоких технологий, создаваемого в д. Анкудиновка. Также активно ведется работа по созданию Саровского инновационного кластера.

По удельному весу инновационно-активных организаций Нижегородская область занимает второе место среди регионов ПФО и седьмое в Российской Федерации. В 2011 году отгрузка инновационной продукции (товаров, работ, услуг) увеличилась в два раза к уровню 2010 года и составила 153,2 млрд руб. Это третье место среди регионов Приволжского федерального округа и пятое в России.

- В ЧЕМ ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИЙ, КОТОРЫЕ ВОШЛИ В СИСТЕМУ БИЗНЕС-ИНКУБИРОВАНИЯ? С КАКИМИ ПРОБЛЕМАМИ СТАЛКИВАЮТСЯ МОЛОДЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ И КАК ОНИ РЕШАЮТСЯ?

- Получение системных навыков управления инновационным проектом является безусловным преимуществом резидентов бизнес-инкубатора. Однако молодая компания обычно сталкивается с трудностями в отношении продвижения инновационного продукта и привлечения инвестиций. Резиденты "Бизнес-инкубатора Clever" получают поддержку и на этом этапе. Правительство Нижегородской области создает банк проблем и задач предприятий региона с целью поиска возможностей взаимодействия малого и крупного бизнеса на основе аутсортинга и субконтрактинга. Таким образом, выявляются потенциальные рынки продажи инновационных продуктов резидентов бизнес-инкубатора. В данном направлении мы взаимодействуем с Торгово-промышленной палатой Нижегородской области, Ассоциацией бизнес-ангелов, организуем партнерские отношения со все большим количеством предприятий. Работа также ведется с малыми инновационными компаниями, находящимися на различных этапах развития: от стадии посева до стадии роста. Мы помогаем найти инвесторов тем из них, которые уже могут продемонстрировать коммерческие перспективы своего продукта. Правительство Нижегородской области ориентировано на развитие региона как лидера в научно-промышленной и инновационной отраслях экономики!

НАТАЛИЯ КАЗАЧКОВА:

"НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ИСТОРИЧЕСКИ ИМЕЕТ БОЛЬШОЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ"

НЕСКОЛЬКО СТОЛЕТИЙ НАЗАД НЕ ЗНАЛИ ТАКОГО СЛОВА - ИННОВАЦИИ, ОДНАКО ИМЕННО НИЖНИЙ НОВГОРОД МОЖНО БЫЛО СМЕЛО НАЗЫВАТЬ ОДНИМ ИЗ ИННОВАЦИОННЫХ ЦЕНТРОВ РОССИИ, ВЕДЬ САМЫЙ ИЗВЕСТНЫЙ МЕХАНИК-ИЗОБРЕТАТЕЛЬ СТРАНЫ, ЧЬЕ ИМЯ СТАЛО НАРИЦАТЕЛЬНЫМ, РОДОМ ИЗ ВОЛЖСКОЙ СТОЛИЦЫ. СЕГОДНЯ ДЕЛО ИВАНА ПЕТРОВИЧА КУЛИБИНА ПРОДОЛЖАЮТ ДЕСЯТКИ МОЛОДЫХ ПРЕДПРИИМЧИВЫХ НИЖЕГОРОДЦЕВ, ЧЬИ РАЗРАБОТКИ СТАЛИ ИЗВЕСТНЫ ДАЛЕКО ЗА ПРЕДЕЛАМИ РЕГИОНА. ПОЧЕМУ НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ОСТАЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ИННОВАЦИОННЫХ ЛИДЕРОВ, КАК ВЛАСТИ ПОДДЕРЖИВАЮТ НАЧИНАНИЯ ТАЛАНТЛИВЫХ ЗЕМЛЯКОВ? НА ЭТИ И ДРУГИЕ ВОПРОСЫ ОТВЕЧАЕТ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГУБЕРНАТОРА НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ НАТАЛИЯ КАЗАЧКОВА.

- ДЕНИС ИВАНОВИЧ, ЕСЛИ ПРЕДСТАВИТЬ СЕБЕ ИННОВАЦИОННУЮ КАРТУ РОССИИ, КАКОЕ МЕСТО НА НЕЙ ЗАЙМЕТ НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ?

- Мы в пятерке лидирующих регионов, в которую также входят Томск, Новосибирск, Казань и, без сомнений, Москва. Можно говорить о том, что мы близко идем с Новосибирском, но везде своя специфика. Например, говоря о Томске, следует обратить внимание на то, что это молодой город и развитие инноваций строится здесь при вузах. Помню, меня сильно удивил тот факт, что инкубаторы там есть даже при общежитиях. Имея здоровую конкуренцию, мы не стоим на месте и планируем стать третьими в списке. Это вполне реально и по силам региону благодаря имеющимся достижениям. Из нашего бизнес-инкубатора уже вышли пять солидных компаний. Сколково напечатало рейтинг инновационных компаний, и фирма, занимающаяся отслеживанием лесных пожаров, заняла в нем седьмое место по России! Напомню, что она выросла из проекта "Лесной Дозор".

- В ЧЕМ СПЕЦИФИКА НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ, ЧТО ОТЛИЧАЕТ ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ В РЕГИОНЕ ОТ СОСЕДНИХ ТЕРРИТОРИЙ?

- Безусловно, стоит признать, что у Нижегородской области есть огромный научный потенциал. И наша наука связана так или иначе с военно-промышленным комплексом. Мы пытаемся максимально по наработкам соответствовать оборонной специфике своего региона. Не обязательно придумывать что-то другое - можно заниматься тем, что уже умеешь. Мы понимаем, насколько малому бизнесу важно прикрепиться к крупным предприятиям. Экономику необходимо оценивать целиком. Поясню на примере: разработка некоторых программ укладывается по бюджету в один миллион рублей, и зачем крупному предприятию браться за такой заказ, если заведомо понятно, что при большом количестве сотрудников и документации прибыльной программа не станет? Гораздо рациональнее обратиться к маленькой компании, оперативно решающей вопросы подобного характера. И для малого бизнеса заказ стоимостью в один миллион рублей - вполне разумный разговор, ведь именно из таких контрактов строится функционирование компаний. Получается, если появился серьезный заказ на крупном предприятии, значит, и малые от этого в плюсе. Мы ориентированы на привлечение денег в регион. Глобальное сотрудничество малого бизнеса с крупным - это стратегически важная задача!

- КАКОВА БЫЛА ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕГИОНЕ ЗА ПРОШЛЫЙ ГОД? ЧТО ДЕЛАЕТСЯ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА?

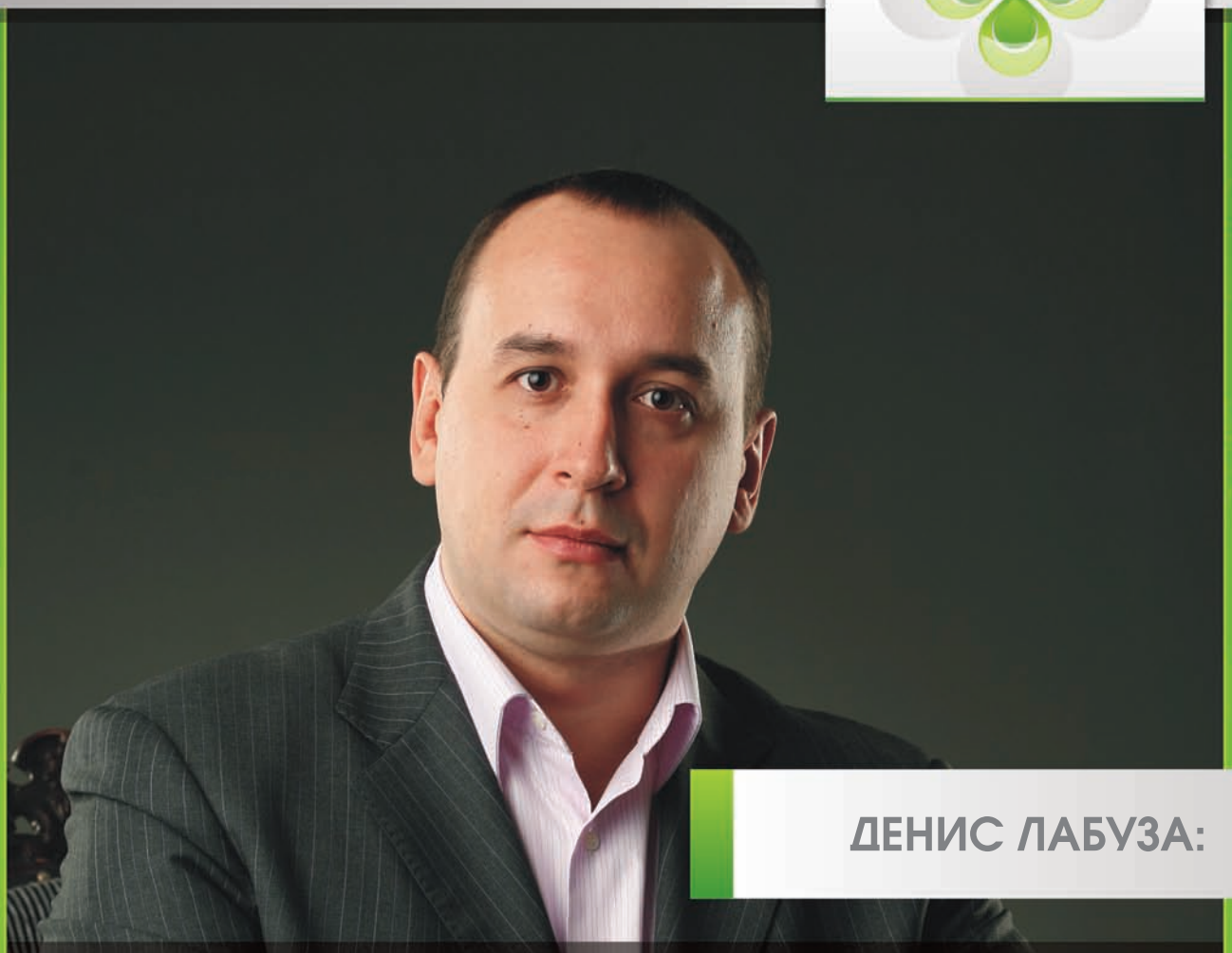
- Положительная! О чем свидетельствуют увеличение количества малых и средних предприятий, рост среднемесячной заработной платы, значительные налоговые поступления в бюджет. Совместно с Министерством экономического развития Российской Федерации реализуются такие меры финансовой поддержки, как предоставление грантов начинающим предпринимателям на начало собственного дела, субсидирование затрат по договорам лизинга оборудования и автотранспортных средств, субсидирование образовательных услуг, участия в выставочно-ярмарочной деятельности. С 2012 года возобновлена реализация мероприятия по компенсации части процентной ставки. В 2011 году сумма финансовой поддержки малым и средним предприятиям Нижегородской области составила 273 млн рублей, в 2012-м сумма увеличилась до 428 млн рублей. В 2011 году поддержку получили 563 предпринимателя, в 2012-м количество получателей поддержки выросло в два раза и составило 1146 субъектов малого и среднего предпринимательства.

- С КАКИМИ ПРОБЛЕМАМИ ЧАЩЕ ВСЕГО СТАЛКИВАЮТСЯ ПРЕДСТАВИТЕЛИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА? НАЗОВИТЕ "БОЛЕВЫЕ" ТОЧКИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ.

- Несмотря на наличие столь развернутой сети организаций, образующих инфраструктуру поддержки инновационного предпринимательства, оставалась серьезная проблема, состоящая в том, что предприниматели зачастую концентрируются на получении одного вида поддержки, не имея представления или возможности увеличения капитализации собственного предприятия другими способами. Проанализировав данную ситуацию, мы приняли решение инициировать работу Координационного совета по развитию инноваций в регионе, в который войдут все заинтересованные органы исполнительной власти и организации, независимо от их организационно-правовой формы. Работа данного органа будет построена по принципу "одного окна", как это организовано в работе инвестиционного совета под председательством губернатора, что позволит комплексно подойти к решению вопросов развития конкретных инновационных проектов, увеличить статистику их выживания. Мы изучили еще одну проблему, с которой сталкиваются малые предприятия, работающие в сфере производства, - проблему сбыта своей продукции. Часто крупные предприятия для своих нужд закупают продукцию в других регионах, несмотря на то что она производится и в Нижегородской области. Для решения проблемы правительством области создан региональный центр производственной субконтрактации и аутсорсинга, который позволяет сформировать единую базу данных о возможностях, потребностях, проблемах и задачах крупных промышленных предприятий, вузов, НИИ, малых и средних инновационных и производственных компаний. Все это выполнено в формате интернет-портала, информация на котором четко структурирована и позволит региональным разработчикам, производителям и потребителям найти друг друга. В данную систему уже направлена информация о 245 компаниях, зарегистрированных в реестре инновационных предприятий Нижегородской области.

- А ЧТО ДЕЛАЕТ ПРАВИТЕЛЬСТВО НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ДЛЯ ВОВЛЕЧЕНИЯ В БИЗНЕС-ДВИЖЕНИЕ МОЛОДЕЖИ? ВЕДЬ ОНА - ТЕ САМЫЕ БУДУЩИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ!

- Полностью с вами согласен! Развитие молодежного предпринимательства является одним из приоритетных направлений работы правительства Нижегородской области, которая охватывает как работу со школьниками и студентами вузов, так и начинающими предпринимателей на этапе стартапа. В рамках комплексной целевой программы развития малого и среднего предпринимательства в Нижегородской области на 2011-2015 годы министерство поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Нижегородской области реализует комплекс мероприятий, направленных на развитие молодежного предпринимательства в регионе. Два года в Нижегородской области проводится молодежный бизнес-форум "Поволжье", отмеченный Федеральным агентством по делам молодежи, в планах которого - наделить его статусом главного события подобного рода в ПФО. Школа молодого предпринимателя - еще одна часть программы, реализуемой правительством Нижегородской области совместно с молодежным бизнес-движением "КОЛЕСО". В 2011 году в такой школе занимались две тысячи старшеклассников, в 2012-м она начала свою работу для студентов нижегородских вузов. "Школа молодого предпринимателя" реализуется в рамках федеральной программы "Я - предприниматель". Это целый комплекс мероприятий, пропагандирующих предпринимательскую деятельность как эффективную жизненную стратегию. В программе "Школы молодого предпринимателя" заняты более 600 студентов. Они получают огромный пласт полезной информации, начиная с обучения генерации идей и правильному выбору своей ниши в бизнесе. Ведь главное для нас - показать и доказать молодым людям, что создание собственного дела - достойная цель, к которой нужно стремиться, чтобы развивать не только себя, но и мир вокруг!



ДЕНИС ЛАБУЗА:

"РАЗВИТИЕ СОБСТВЕННОГО ДЕЛА - ДОСТОЙНАЯ ЦЕЛЬ, ЧТОБЫ ИЗМЕНИТЬ МИР ВОКРУГ СЕБЯ!"

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС. ВО ВСЕМ МИРЕ СТЕПЕНЬ ЕГО РАЗВИТИЯ ВО МНОГОМ ОПРЕДЕЛЯЕТ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ. ЭТО ЗДОРОВАЯ КОНКУРЕНТНАЯ СРЕДА, А ЗНАЧИТ, ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ ТОВАРОВ И УСЛУГ. КАЗАЛОСЬ БЫ, ПРИПИСНЫЕ ИСТИНЫ, НО ЭТОТ СЕГМЕНТ НУЖДАЕТСЯ В ПОСТОЯННОМ ВНИМАНИИ СО СТОРОНЫ ГОСУДАРСТВА, ОСОБЕННО ЕСЛИ РЕЧЬ ИДЕТ ОБ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТАХ. МИНИСТР ПОДДЕРЖКИ И РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА И УСЛУГ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ДЕНИС ЛАБУЗА РАССКАЖЕТ О ТОМ, ЧТО ДЕЛАЕТСЯ ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ ЗДОРОВЬЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА И В ЧЕМ СПЕЦИФИКА ИННОВАЦИЙ ПО-НИЖЕГОРОДСКИ!

АНТОН ТУРЧЕНКО:

"НАШ ИНКУБАТОР БЫЛ СОЗДАН НА СТЫКЕ НАУКИ, ПРОМЫШЛЕННОСТИ И БИЗНЕСА"

ПЕРВЫЙ БИЗНЕС-ИНКУБАТОР БЫЛ ОСНОВАН ДЖОЗЕФОМ МАНКУСО ПРИ ФАБРИКЕ В АМЕРИКАНСКОМ ГОРОДЕ БАТАВИЯ В ДАЛЕКОМ 1959 ГОДУ. ОН КУПИЛ СКЛАД И ОБОРУДОВАЛ НОВЫЕ РАБОЧИЕ МЕСТА, РЕШИВ ТАКИМ ОБРАЗОМ БОРОТЬСЯ С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕПРЕССИЕЙ. ПРАКТИКА ОКАЗАЛАСЬ ЭФФЕКТИВНОЙ И БЫСТРО РАСПРОСТРАНИЛАСЬ ПО ВСЕМУ МИРУ, ПРАВДА, ДО РОССИИ ВОЛНА ШЛА ДОЛГО. ЗАТО В КАКОЙ-ТО МОМЕНТ ЕЮ "НАКРЫЛО" ПОЧТИ ВСЮ ТЕРРИТОРИЮ СТРАНЫ, И ОДНИМ ИЗ ПИОНЕРОВ В СОЗДАНИИ НОВОГО ИНСТИТУТА ПО ПРАВУ СЧИТАЕТСЯ НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ. О ТОМ, КАК ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ И КАК ВЫГЛЯДИТ СЕГОДНЯ, РАССКАЗЫВАЕТ ДИРЕКТОР НИЖЕГОРОДСКОГО ИННОВАЦИОННОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА АНТОН ТУРЧЕНКО.

- АНТОН ЮРЬЕВИЧ, С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ ИСТОРИЯ НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА?

- Нижегородский бизнес-инкубатор ведет свою историю с 2007 года. Он был создан в результате эффективного взаимодействия правительства Нижегородской области и Министерства экономического развития РФ. Строительство инкубатора осуществлялось на принципах софинансирования за счет средств регионального и федерального бюджетов. В то время бизнес-инкубаторы в России еще только начинали появляться. Это была стартовая волна, и мы вошли в первую десятку инкубаторов, созданных по программе Минэкономразвития РФ. Фактически Нижегородский бизнес-инкубатор начал функционировать с 1 февраля 2007 года, и с самого начала речь шла о создании структуры с инновационной специализацией.

- ПОЧЕМУ НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ВЫБРАЛА ИМЕННО ИННОВАЦИОННУЮ НАПРАВЛЕННОСТЬ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА?

- У нашего региона колоссальный потенциал в плане академической и научной школ. При этом в Нижегородской области традиционно развито промышленное производство, особенно военно-промышленной направленности. Получается, что инкубатор создан на стыке науки, промышленности и бизнеса. Именно поэтому первичная направленность работы инкубатора заключалась в обеспечении гармоничного сотрудничества вузов, НИИ, крупных промышленных предприятий и малого бизнеса.

- КТО СТАЛ ПЕРВЫМ РЕЗИДЕНТОМ НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА?

- Первыми резидентами стали шесть компаний, среди которых ныне уже широко известный проект Doroga.TV, компания "Диктум", работающая в области компьютерной лингвистики и создающая технологии анализа текстов на естественном языке. Чуть позже появился проект "Лесной Дозор" - комплексная система мониторинга

МАКСИМ ЧЕРКАСОВ СТОЯЛ У ИСТОКОВ СОЗДАНИЯ НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА, ВОЗГЛАВЛЯЯ ЕГО С 2007 ПО 2011 ГОД. СЕГОДНЯ ОН ПО-ПРЕЖНЕМУ КУРИРУЕТ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ УЧРЕЖДЕНИЯ В СТАТУСЕ ПЕРВОГО ЗАМЕСТИТЕЛЯ МИНИСТРА.

лесных пожаров. Как видите, у Нижегородского бизнес-инкубатора в багаже уже есть истории успеха, и с каждым годом их количество растет.

- РАССКАЖИТЕ, ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ В ЖИЗНИ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА ЗА ПОСЛЕДНИЕ ШЕСТЬ ЛЕТ?

- Самый видимый прорыв наблюдается в сфере притока компаний-резидентов. Если в 2007 году мы самостоятельно выискивали интересные проекты, то сейчас ситуация кардинальным образом изменилась. О бизнес-инкубаторе есть информация в Интернете, кто-то услышал о нас по радио, в свое время были запущены видеоролики на нижегородском телевидении. Доступна общая информация в социальных сетях, вузах. Надо сказать, что подобных бизнес-инкубаторов по России насчитывается около сотни, и главное отличие нижегородского кроется в умении четко сформулировать, казалось бы, простой вопрос, сложный ответ на который мы нашли: "А как мы реально можем помочь компаниям на начальном этапе их развития?" С опытом, уже в процессе работы с компаниями мы отработали эту технологию и на основе полученной информации выстроили для себя четкую систему сопровождения проектов. Стоит отметить, что те приоритеты и ориентиры, которые мы для себя изначально ставили в работе с компаниями, в сущности, остались неизменными, и это подтверждает верность выбора вектора развития инкубатора. Существует Ассоциация бизнес-инкубаторов (некоммерческое партнерство "Институты развития малого и среднего бизнеса"), основная задача которой кроется в налаживании процессов бизнес-инкубирования за счет проведения тренингов, обучающих и выездных мероприятий. За шесть пройденных лет два съезда Ассоциации бизнес-инкубаторов проходили именно в Нижнем Новгороде. Руководство бизнес-инкубаторов других регионов России приезжает к нам, чтобы перенять опыт эффективной работы с компаниями.

- РАССКАЖИТЕ ПОДРОБНЕЕ О ПРОЦЕССЕ ОТБОРА КОМПАНИЙ И ПРОЕКТОВ, ЖЕЛАЮЩИХ СТАТЬ РЕЗИДЕНТАМИ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА.

- Попасть в инкубатор может не каждый. Отбор проектов ведет конкурсная

комиссия, и претендент должен удовлетворять выдвигаемым ею критериям. Безусловно, один из основных критериев - это наличие инновационной составляющей компании, а также наличие перспектив коммерциализации проекта. Организация должна представить бизнес-план, который проверяется экспертом - человеком, имеющим опыт работы в этой сфере. Тут следует отметить, что порядка 60-70 процентов поступающих проектов связаны с IT-сферой. Конкурсная комиссия, опираясь на заключение экспертов по каждому проекту, просматривает десятиминутную презентацию-выступление компаний. В состав комиссии входят представители профильных органов власти, общественных организаций, представители крупных IT-компаний, вузов и потенциальные инвесторы.

- КАКОВА РЕАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ?

- Речь идет о нескольких вариантах поддержки компании, прошедшей отбор. Один из них заключается в льготировании арендной ставки, например, в бизнес-инкубаторе посевной стадии развития в первый год компания платит 15 процентов от арендной ставки, во второй год - 40 и в третий год - 60 процентов. Компании предоставляется оборудованный офис с тремя рабочими местами. Это государственная преференция. Кроме того, на безвозмездной основе резидентам оказывается консультационная поддержка по юридическим, бухгалтерским, маркетинговым, управленческим и другим вопросам. За годы работы нам стало очевидно, что в первое время функционирования большинство инновационных компаний сталкиваются со схожими проблемами и нуждаются в своевременной эффективной поддержке. Исходя из этого, за каждой компанией у нас закрепляется менеджер, который обеспечивает мониторинг и консультирование резидентов. Задача менеджера предельно ясна - даже проснувшись ночью, он должен четко знать, что происходит с компанией. Наши менеджеры квалифицированны, имеют опыт работы и соответствующее образование. Также большое внимание мы уделяем личностным качествам наших работников и их профессиональной грамотности. Ежегодно специалисты инкубатора проходят профильное обучение, повышая свою квалификацию. На данный момент в Нижегородском бизнес-инкубаторе размещаются 29 резидентов.

- ЧТО ОЖИДАЕТСЯ В БУДУЩЕМ, КАК ПРОДОЛЖИТСЯ РАЗВИТИЕ НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА?

- Будущее строится на настоящем, поэтому следует затронуть тему того, что мы уже имеем. У нас 22 выпускника - компании вправе находиться в бизнес-инкубаторе не более трех лет. Со следующего года мы планируем на 100 процентов заселить "Стартап" бизнес-инкубатор, на данный момент он заполнен более чем на 80 процентов площадей. Также к концу 2012 года планируется завершить строительство второй очереди "посевного" бизнес-инкубатора, что позволит разместить дополнительно порядка 20 резидентов. Мы по-прежнему курируем работу бизнес-инкубаторов в районах области, которых на сегодняшний день уже четыре: в Тоншаеве, Дзержинске, Заволжье и Павлове, в ближайшее время к их числу прибавятся еще Бор и Выкса. Кроме того, мы координируем работу районных , центров/фондов поддержки предпринимательства, которых уже порядка 35. Если резюмировать, наша цель - развитие последовательного механизма поддержки предпринимателей, начиная с идеи и заканчивая серийным производством. И нельзя не упомянуть о новом шаге нашего развития - ребрендинге бизнес-инкубатора и появлении первого нижегородского инновационного издания - журнала BE CLEVER. Успех сопутствует умным!

МЫ ИСТОРИЯ

ИЗВЕСТНЫЙ РОК-МУЗЫКАНТ ДЖОН БОН ДЖОВИ СКАЗАЛ ОДНАЖДЫ: "УСПЕХ - ЭТО КОГДА ТЫ ДЕВЯТЬ РАЗ УПАЛ, НО ДЕСЯТЬ РАЗ ПОДНЯЛСЯ". ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА ЭТА МЫСЛЬ ЗВУЧИТ ОСОБЕННО АКТУАЛЬНО. НО ВСЕ ЖЕ ЕСТЬ ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ СПОСОБНЫ НЕ ТОЛЬКО ПРИСПОСАБЛИВАТЬСЯ К КРИЗИСНЫМ ЯВЛЕНИЯМ, НО И ИНВЕСТИРОВАТЬ СВОИ РЕСУРСЫ В РАЗВИТИЕ ПЕРСПЕКТИВНЫХ ИННОВАЦИЙ. В ЭТОМ СМЫСЛЕ ПОКАЗАТЕЛЕН ПРИМЕР НИЖЕГОРОДСКОЙ КОМПАНИИ "ВОЛГА СИСТЕМС", ЧЬИ ОСНОВАТЕЛИ ЛЕОНИД СЕННИКОВ И РЕНАТ ЗАКИРОВ СОГЛАСИЛИСЬ РАССКАЗАТЬ О ТОМ, КАК ОНИ РАЗВИВАЮТ СВОЙ БИЗНЕС НА РЫНКЕ СВЯЗИ И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ УСЛУГ.

- ПЕРВЫЙ ВОПРОС О ТОМ - С ЧЕГО ЖЕ ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ?

РЕНАТ ЗАКИРОВ: Мы основали компанию в кризисный 2008 год и сразу же столкнулись с тем, что рынок IT-услуг, на котором мы начали работу, стал стремительно сужаться. Банкротились даже компании, имевшие огромный опыт, безупречную репутацию и развитую инфраструктуру. Мы же только начинали, по этой причине были очень гибкими и более открытыми к пожеланиям клиентов, которые во время кризиса сильно изменились. Это и помогло нам создать устойчивый бизнес на рынке систем безопасности и связи, когда другие снижали издержки и думали о том, как выйти из сложившейся ситуации с наименьшими потерями.

- РАССКАЖИТЕ, ЧТО ИМЕННО ПРИНЕСЛО УСПЕХ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ В ТО ВРЕМЯ?

Р.З.: Мы провели маркетинговый анализ и обнаружили, что большинство конкурентов предлагают оборудование и программное обеспечение уровня 90-х годов. Следующим нашим шагом стало исследование предложений производителей систем видеонаблюдения, систем контроля доступа, охранно-пожарной сигнализации и оптоволоконной связи. В результате мы смогли предложить клиенту современные разработки в области обеспечения безопасности, связи и телекоммуникаций.

ЛЕОНИД СЕННИКОВ: Это было не единственное направление нашей борьбы с кризисом. Мы поняли, что самое главное - это создание структурированной и мобильной компании, которая может оперативно откликаться на все изменения рынка и удовлетворять потребности клиента с учетом специфики его бизнеса.

- УДАЕТСЯ ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ ЭТИХ ПРИНЦИПОВ СЕГОДНЯ? РАЗВИВАЕТЕ ЛИ ВЫ НОВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ?

Л.С.: Сейчас "ВОЛГА Системс" - это уже группа компаний, каждая из которых имеет в своем багаже проекты, позволяющие нам уверенно смотреть в будущее. Мы можем предложить клиенту целый комплекс услуг по проектированию, согласованию, поставке, монтажу и техническому обслуживанию телекоммуникационных систем различных видов, систем видеонаблюдения, охранно-пожарной сигнализации и систем контроля доступа. Нашими клиентами являются такие гиганты, как "Мегафон", МТС, "ЭР-Телеком", "Билайн", многие другие известные бренды. В то же время мы не отказываемся от реализации менее масштабных, но иногда технически и организационно более сложных и интересных проектов для нижегородских компаний.

Также мы можем похвастаться собственным Учебным центром, который готовит специалистов по системам видеонаблюдения и оптоволоконной связи не только для "ВОЛГА Системс", но и для наших клиентов. Мы наладили прочные связи с нижегородским бизнес-сообществом - наша компания яв-

ляется членом Нижегородской торгово-промышленной палаты, Ассоциации промышленников и предпринимателей Нижегородской области, Поволжской логистической ассоциации. Особенно плодотворным стало для нас сотрудничество с Нижегородским бизнес-инкубатором.

- РАССКАЖИТЕ ПОДРОБНЕЕ О ПРОЕКТАХ, КОТОРЫЕ ВЫ РАЗВИВАЕТЕ, БУДУЧИ РЕЗИДЕНТАМИ НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА.

Р.З.: Благодаря сотрудничеству с Нижегородским бизнес-инкубатором мы получили возможность заняться научно-техническими разработками в сфере телекоммуникации и связи. Команда наших специалистов спроектировала и продолжает совершенствовать МОБУС - мобильный автономный беспроводной комплекс связи. Идея этого устройства также родилась в результате анализа потребностей наших клиентов. Современные производители коммуникационных систем не смогли предложить нам необходимое оборудование, поэтому мы решили разработать его самостоятельно. МОБУС потребуется компаниям, которые сталкиваются с проблемой организации доступа к Интернету и услугам связи на площадках, удаленных от имеющихся коммуникаций. Чтобы решить эту задачу, до сих пор приходилось либо вкладывать значительные средства в прокладку проводной связи либо тратить деньги и время на получение разрешения на выделение радиочастот для использования каналов радиорелейной связи. С помощью МОБУС можно организовать раздачу Интернета по Wi-Fi на заданной территории в течение получаса. Сам комплекс представляет собой средних размеров чемодан с оборудованием, которое при необходимости можно легко перевозить с места на место. Он не требует согласования.

Используя ресурсы, предоставленные Нижегородским бизнес-инкубатором, мы решили задачи по оформлению необходимой инженерно-технической документации для МОБУС. Кроме того, мы смогли представить эту разработку на международной выставке инноваций Seoul International Invention Fair 2012 в Корее в начале декабря 2012 года.

- ЧТО ВАМ ДАЛО УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКЕ SEOUL INTERNATIONAL INVENTION FAIR 2012?

Л.С.: Мы уже не первый раз посещаем эту гостеприимную страну, которая может похвастаться своими инновациями как в научно-технической сфере, так и в области организации бизнеса и особенно стартапов. У нас есть интересные контакты с представителями корейского бизнеса, заключено несколько контрактов. Поэтому мы были рады посетить Сеул и поддержать наши партнерские взаимоотношения. Кроме того, в составе нижегородской делегации мы представили проект МОБУС. Всего на этот международный форум своих представителей прислали около 30 стран. Очень достойно выглядел стенд с российскими разработками. В основном свои научные разработки представляли отечественные научно-исследовательские институты.

Нижегородская делегация выделялась тем, что у нас были проекты, доведенные до стадии коммерческого предложения. Проект МОБУС группы компаний "ВОЛГА Системс" был отмечен золотой медалью Seoul International Invention Fair 2012. Поэтому мы смело можем заявить, что наша разработка получила международное признание.

- ЧТО ВАМ ДАЕТ СТАТУС РЕЗИДЕНТА НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА? В ЧЕМ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ РЕАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА ЕГО СПЕЦИАЛИСТОВ?

Л.С.: Бизнес-инкубатор - это прежде всего замечательная площадка, которая позволяет сосредоточиться и довести до ума уже имеющиеся наработки. Мы собрали воедино идеи и дали им жизнь не только на бумаге, но и в виде промышленного прототипа. Плюс это, конечно, общение с другими компаниями-резидентами: в процессе обсуждения с ними своих проектов рождаются новые идеи. Инкубатор проводит массу полезных мероприятий, конференций.

Р.З.: Для меня полезной стала среда, атмосфера инноваций, которая характерна для бизнес-инкубатора. Когда приезжаешь сюда, голова начинает думать о будущем. Мы, в свою очередь, стараемся поддерживать сообщество профессионалов, которые создают новые идеи и технические решения. Например, недавно мы провели конференцию для представителей компаний - застройщиков коттеджных поселков Нижегородской области. Цель конференции была в том, чтобы познакомить их с ведущими телекоммуникационными компаниями нашего региона и федерального уровня, так как на сегодняшний момент практически ни один из поселков не предоставляет своим жителям современные услуги связи в том объеме, в каком это необходимо людям. Итоги конференции впечатляющие - мы собрали более 80 участников и провели ряд важнейших дискуссий, в результате которых все стороны, участвовавшие в конференции, смогут пополнить свои портфели заказов новыми интересными проектами.

- КАКОЕ БУДУЩЕЕ ВЫ ВИДИТЕ ДЛЯ РЕАЛИЗУЕМОГО ПРОЕКТА И ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ СВОЕЙ КОМПАНИИ?

Л.С.: Мы запускаем серийное производство нашего продукта МОБУС. Уже получены положительные отзывы

от иностранных партнеров и имеются заявки. Более того, возможно, мы будем представлять одну из крупных международных компаний, занимающихся системами связи здесь, в России. Хотим также объединить усилия с некоторыми китайскими и индийскими компаниями по созданию единого информационного центра. Нижний Новгород славится своими учеными и инженерами, которые имеют опыт реализации сложных технических задач, поэтому есть уверенность, что мы сможем осуществить эти проекты.

Р.З.: Мы считаем себя социально ответственной компанией. Поэтому не ограничиваем свою деятельность инженерно-техническими разработками. В 2013 году мы продолжим развивать наш социально-исторический проект "Я-История". Уже сейчас вы можете присоединиться к важной и увлекательной работе - сохранению исторических свидетельств по истории России на сайте www.я-история.рф . Проект предлагает взглянуть на историю Россию глазами ее непосредственных участников, очевидцев и современников ее побед и поражений. Благодаря этому проекту каждый может создать и сохранить для своих потомков историю своей семьи, своего города, завода, школы или института. Историю нужно создавать, и мы не боимся это делать!

Л.С.: Будущее компании мы видим в запуске проектов людей творчески и нестандартно мыслящих. Мы готовы работать над реализацией предложений не только наших сотрудников, но и любых изобретателей, которые ищут партнеров для осуществления их проектов и технических разработок. У нас есть опыт коммерциализации сырых идей и доводки их до стадии промышленных образцов и коммерческих предложений. Компания "ВОЛГА Системс" - это команда профессионалов, которая поможет доработать и развить ваше изобретение!

МИКРОЗАЙМЫ МАЛОМУ БИЗНЕСУ ПОД 9,5%!

ДО 1 МЛН. РУБЛЕЙ

ПОРУЧИТЕЛЬСТВО по КРЕДИТАМ банков!

Агентство по развитию системы гарантий для субъектов малого предпринимательства Нижегородской области

WWW.GARANTNN.RU

ТЕЛ. (831) 296-09-33

CLEVER
NEWS

НОВАЯ ВЕРСИЯ "Я-ИСТОРИЯ" ПРЕЗЕНТОВАНА НА "ДОБРОФОРУМЕ"

Ренат Закиров, директор компании-резидента ГУ "НИБИ" ООО "ВВС", основатель проекта "Я-История", 25 ноября выступил на "Доброфоруме" - первом Петербургском молодежном добровольческом форуме. Он организован Комитетом по молодежной политике и взаимодействию с общественными организациями Санкт-Петербурга. По оценкам организаторов, форум стал знаковым событием в молодежной жизни Северной столицы и площадкой для обсуждения самых острых вопросов и предложений в сфере добровольчества. Для участия в форуме приглашались авторитетные представители российских и международных добровольческих общественных организаций, представители исполнительной и законодательной власти России и Санкт-Петербурга, журналисты, блогеры и бизнесмены. Выступая перед участниками секции "Добрые" новые медиа", Ренат Закиров рассказал о новом революционном функционале и о социальных возможностях проекта "Я - История". Основная задача проекта - сохранение документального наследия истории России и объединение граждан в историко-архивной социальной сети. Ренат Закиров также рассказал присутствующим, в чем уникальность и инновационность проекта. Помимо этого, на "Доброфоруме" директор компании-резидента ГУ "НИБИ" ООО "ВВС" представил участникам новый дизайн проекта (www.я-история.рфlhttp://reallystory.com/) и его новые возможности. Главная из них - это социальная составляющая интерфейса портала, которая трансформировала "Я-История" в интернет-ресурс для людей, заинтересованных в сохранении своей личной истории и истории своей семьи с помощью современных веб-инструментов. В частности, появилась возможность хранить информацию как в текстовом виде, так и в виде фотографий, семейного или архивного видео, размещать цифровые копии подлинных документов. Отдельную часть своего выступления Ренат Закиров посвятил уникальным возможностям программного обеспечения портала - находить пересечения как между архивами отдельных пользователей, так и между материалами пользователя и интересными историческими событиями на временной линии и географической карте. Помимо всего прочего, удобный интерфейс дает возможность участникам проекта обмениваться сообщениями, дополняя информацию и собрание исторических документов друг друга.

29 НОЯБРЯ И 13 ДЕКАБРЯ 2012 ГОДА В ГУ "НИЖЕГОРОДСКИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ БИЗНЕС-ИНКУБАТОР" СОСТОЯЛИСЬ ТЕЛЕМОСТЫ "ОКНО В ДОЛИНУ"

Телемост соединил Кремниевую Долину, Москву и бизнес-инкубатор в Нижнем Новгороде. Это совместный проект калифорнийского бизнес-инкубатора, Российской венчурной компании и компании Cisco в России. Представители инновационных компаний, резидентов и выпускников ГУ "НИБИ" приняли участие в данном мероприятии. Одним из экспертов с американской стороны выступил Вячеслав Критов, успешный предприниматель в Кремниевой Долине, он поделился своим опытом с участниками в России, рассказал молодым предпринимателям о непредвиденных ситуациях, которые могут возникнуть при создании стартапа, о способах их решения, о перспективах развития интернет-сервисов, а также ответил на все интересующие вопросы. Участники телемоста получили уникальную возможность, они смогут направить свои бизнес-планы экспертам Кремниевой Долины для оценки проектов. Руководство и сотрудники бизнес-инкубатора отметили актуальность проведения подобных мероприятий для обмена опытом. В 2013 году данные мероприятия будут проходить на регулярной основе.

CLEVER
NEWS

29 НОЯБРЯ
ДЕЛЕГАЦИЯ ИЗ ШТАТА МЭРИЛЕНД (США) ПОСЕТИЛА ГУ "НИЖЕГОРОДСКИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ БИЗНЕС-ИНКУБАТОР"

Встреча представителей Maryland Technology Enterprise Institute (Mtech) с руководством и представителями компаний - резидентов ГУ "НИБИ" состоялась в рамках Международного форума "Предпринимательский университет - инновационный регион", который проходил с 28 по 29 ноября в ННГУ имени Н.И. Лобачевского. 29 ноября делегация посетила ГУ "НИБИ" и ознакомилась с его основными направлениями деятельности, а также с несколькими проектами компаний-резидентов - ООО "И.Девелопмент", ООО "Молибден+", ООО "ВИМ", ООО "Станко-НН" и проектной компанией Роснано - ООО "РМТ". Американской стороной отмечена новизна и актуальность представленных проектов. Помимо этого, на встрече обсудили современные проблемы и перспективы программ по бизнес-инкубированию, важность развития системы бизнес-инкубаторов как в России, так и Америке. Днем ранее, 28 ноября, в ННГУ имени Н.И. Лобачевского состоялась встреча с участием Владимира Нефедова, министра промышленности и инноваций региона, Ирины Негребецкой,

CLEVER NEWS

директора департамента международных, внешнеэкономических и межрегиональных связей Нижегородской области, Антона Турченко, директора ГУ "НИБИ", и Роберта Уокера, административного директора по экономическому развитию штата Мэриленд (США). В рамках встречи обсуждалось объявление программы, которая позволит нижегородским предпринимателям взаимодействовать с Международным инкубатором штата Мэриленд. Помимо этого, Роберт Уокер выступил с возможностью реализации взаимодействия с резидентами ГУ "НИБИ" и организации трансфера технологий. В свою очередь, руководством бизнес-инкубатора принято решение детально проработать вопрос сотрудничества с американской стороной. По мнению специалистов ГУ "НИБИ", опыт американских коллег в решении задач бизнес-инкубирования может стать примером и поддержкой для нижегородских компаний.

30 НОЯБРЯ ГУ "НИЖЕГОРОДСКИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ БИЗНЕС-ИНКУБАТОР" ПОСЕТИЛА ДЕЛЕГАЦИЯ ИЗ ЯПОНСКОЙ АССОЦИАЦИИ ПО ТОРГОВЛЕ С РОССИЕЙ (РОТОБО)

Официальная делегация из Японии посетила Нижегородскую область с целью обмена опытом в вопросах бизнес-инкубирования малых компаний. В рамках приема были представлены проекты компаний-резидентов: ООО ПЦ "Аксиома", ООО "Альфатек", ООО "НИИВИ", ООО "РМТ". Японская сторона заинтересовалась проектами молодых компаний, а Антон Турченко, директор ГУ "НИБИ", рассказал о ключевых направлениях деятельности бизнес-инкубатора и ответил на все интересующие вопросы. Как отметил Мики Ваджима, исполнительный директор "РОТОБО" в России: "Мы заинтересованы в сотрудничестве с нижегородскими предпринимателями, хотелось бы рассмотреть проекты более детально". Также японская сторона отметила высокий уровень организации процессов бизнес-инкубирования. В завершение визита делегация посетила проектную компанию Роснано - ООО "РМТ", которая реализует проект по выпуску термоэлектрических охлаждающих микросистем. Михаил Скрябин, заместитель генерального директора по развитию ООО "РМТ", ознакомил участников мероприятия с деятельностью компании и рассказал о партнерских отношениях с другими странами. Стороны обсудили перспективы взаимодействия, возможные варианты будущей взаимовыгодной совместной работы.

ЗАВЕРШЕНА РЕКОНСТРУКЦИЯ ВТОРОЙ ОЧЕРЕДИ ГУ "НИЖЕГОРОДСКИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ БИЗНЕС-ИНКУБАТОР CLEVER"

Самой долгожданной новостью 2012 года стало завершение реконструкции второй очереди посевного бизнес-инкубатора. Таким образом, вместимость бизнес-инкубатора в 2013 году увеличится до 35 компаний с численностью занятых до 180 человек. Офисные помещения второго этажа здания имеют разную конфигурацию и площадь. Их вместимость составляет от 3 до 12 рабочих мест. Помещения готовы, в них уже установлены мебель и оргтехника.

CLEVER NEWS

19 ДЕКАБРЯ В "НИЖЕГОРОДСКОМ ИННОВАЦИОННОМ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРЕ" СОСТОЯЛАСЬ ИТОГОВАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ "ЯРМАРКА БИЗНЕСА "КОЛЕСО", ЗАВЕРШИВШАЯ ВТОРУЮ РЕГИОНАЛЬНУЮ ПРОГРАММУ "ШКОЛА МОЛОДОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ"

На мероприятие были приглашены 100 лучших участников программы "Школа молодого предпринимателя", отобранных по рекомендациям тренеров и имеющих собственные бизнес-идеи, разработанные во время обучения. Организаторами мероприятия выступили министерство поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Нижегородской области, молодежное бизнес-движение "КОЛЕСО" и бизнес-инкубатор Clever. Партнерами мероприятия выступили компании Волго-Вятский банк ОАО "Сбербанк России", интернет-портал "Rabota.ru-Нижний Новгород", издательский дом "Работа для Вас" и ООО "Аргументы и факты", ГУ Дзержинский бизнес-инкубатор, бизнес-инкубатор ННГУ имени Н.И. Лобачевского. С приветственными словами к участникам, партнерам и гостям обратились Денис Лабуза, министр поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Нижегородской области; Антон Турченко, директор бизнес-инкубатора Clever, и Наталья Штурмина, зам. начальника отдела продаж малому бизнесу, Волго-Вятский банк ОАО "Сбербанк России". Затем участники разделились на девять команд, в каждой из которых распределили роли для игры на виртуальном бизнес-рынке: директор, PR-менеджер, финансист, менеджер по продажам и продвижению и т. д. Далее стартовала игра-симуляция "Ярмарка бизнеса", в которой участники попробовали оценить свои возможности, ресурсы и зоны роста как молодые предприниматели, выводящие свои проекты на рынок. Команды получили на развитие 300 000 безналичных игровых денег и пять игровых лет, в течение которых их задачей было стать лидерами на рынке и заработать максимальную прибыль. Велись активные переговоры, заключались сделки по купле-продаже, в ход шли бартерные схемы. Все как в реальной жизни. Победителем игры, совершив наибольшее количество сделок и собрав все зрительские симпатии, стала команда "Барский терем". Победители получили главный приз от организаторов: подарочные сертификаты на участие в молодежном бизнес-форуме "Поволжье 2013" и свой первый деловой аксессуар: визитницы от бизнес-движения "КОЛЕСО" с визитками всех партнеров программы. Второе место занял проект IndiVision, предлагавший игровому рынку дизайнерские и ребрендинговые услуги, заработавший максимальную прибыль, он был награжден деловыми кейсами от компании "Работа.Ру". Третье место разделили сразу две команды: "Храм науки" с проектом образовательных услуг и проект "Арт фото", предлагавший на виртуальном рынке услуги по фотовидеосъемке. Номинанты получили бизнес-литературу из корпоративной библиотеки компании "Сбербанк России".

CLEVER СКОРО

В ФЕВРАЛЕ СОСТОИТСЯ ОЧЕРЕДНОЕ ЗАСЕДАНИЕ КОНКУРСНОЙ КОМИССИИ ПО ОТБОРУ ПРОЕКТОВ В БИЗНЕС-ИНКУБАТОРЫ

Комиссия состоится под председательством Наталии Казачковой, заместителя губернатора, заместителя председателя правительства Нижегородской области. Наталия Казачкова впервые проведет заседание конкурсной комиссии по отбору проектов в "Бизнес-инкубатор Clever" и бизнес-инкубатор в сфере высоких технологий, создаваемый в д. Анкудиновка. Конкурсная комиссия запланирована на февраль, в этот раз членам конкурсной комиссии будут представлены пять проектов.

25 ЯНВАРЯ А В "БИЗНЕС-ИНКУБАТОРЕ CLEVER" СОСТОИТСЯ ОЛИМПИАДА ПО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ ДЛЯ СТАРШЕКЛАССНИКОВ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

25 января министерство поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Нижегородской области совместно с молодежным бизнес-движением "КОЛЕСО" организует олимпиаду по основам предпринимательства для учащихся старших классов общеобразовательных учреждений десяти районов Нижегородской области. Для участия в олимпиаде приглашены делегации из Богородского, Бутурлинского, Вадского, Воскресенского, Гагинского, Княгининского, Семеновского, Тонкинского, Уренского и Чкаловского районов. Мероприятие позволит выявить у учащихся школ творческие способности, интерес к научной деятельности, а также вовлечь ребят в предпринимательскую деятельность.

В ЭТОМ ГОДУ ВЕНЧУРНЫЙ ФОНД НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ПРОДОЛЖИТ АКТИВНУЮ РАБОТУ ПО ПОСЕВНОМУ ИНВЕСТИРОВАНИЮ

В первом квартале года пройдет очередной отбор наиболее успешных инновационных проектов для дальнейшей работы с ними. Кроме того, проекты, отобранные ранее, будут представлены потенциальным соинвесторам, в том числе Фонду посевных инвестиций Российской венчурной компании. Финансирование проектов на посевной стадии развития - особый инвестиционный сектор, который пока еще только формируется в России. Для сравнения, в США общий объем инвестиций в проекты ранней стадии развития составляет ежегодно около 20 млрд долларов, а в России, по данным Ассоциации прямого и венчурного инвестирования, всего 60-70 млн долларов. Безусловно, инвестирование в проекты ранней стадии развития является одним из самых сложных и в то же время необходимых направлений венчурного бизнеса, без которого невозможно становление современной и конкурентоспособной инновационной среды.

В НИЖЕГОРОДСКОМ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРЕ ИХ С ПОЧЕТОМ НАЗЫВАЮТ "ЯКОРНЫМ" РЕЗИДЕНТОМ, ОНИ ЗАНИМАЮТ ДВА ЭТАЖА, ОБЕСПЕЧИВАЯ БОЛЕЕ СОТНИ РАБОЧИХ МЕСТ И, ГЛАВНОЕ, ПОСТАВЛЯЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНУЮ, ВОСТРЕБОВАННУЮ ВО ВСЕМ МИРЕ ПРОДУКЦИЮ. ЗНАКОМЬТЕСЬ! КОМПАНИЯ РМТ - ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ТЕРМОЭЛЕКТРИЧЕСКИХ ОХЛАДИТЕЛЕЙ. БЕЗ ПРЕУВЕЛИЧЕНИЯ СКАЖЕМ, ЧТО ЭТА ОРГАНИЗАЦИЯ ИМЕЕТ МИРОВОЕ ИМЯ, ИЗВЕСТНОЕ НА ВСЕХ КОНТИНЕНТАХ, И РАБОТАЕТ ОНА ИМЕННО ЗДЕСЬ - В НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ! ПОЧЕМУ НАШ ГОРОД, В ЧЕМ УНИКАЛЬНОСТЬ ВЫПУСКАЕМЫХ ИЗДЕЛИЙ? НА ЭТОТ И МНОГИЕ ДРУГИЕ ВОПРОСЫ ОТВЕЧАЕТ ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ КОМПАНИИ РМТ МИХАИЛ СКРЯБИН.

РМТ: РАБОТАТЬ МОЖНО ТАЛАНТЛИВО!

МИХАИЛ СКРЯБИН:

"МНЕ 32 ГОДА, Я ЖЕНАТ, И У МЕНЯ РАСТУТ ДВЕ ВОСХИТИТЕЛЬНЫЕ ДОЧКИ. МНОГО ВРЕМЕНИ ПРОВОЖУ НА РАБОТЕ, ПОЭТОМУ ВСЕ СВОБОДНОЕ ВРЕМЯ ПОСВЯЩАЮ СЕМЬЕ И ВОСПИТАНИЮ ДЕТЕЙ. СЛЕДУЮЩЕЕ В ПРИОРИТЕТАХ У МЕНЯ - СПОРТ. ПОСТОЯННО ХОЖУ В СПОРТИВНЫЙ КЛУБ, ЛЮБЛЮ ДВИЖЕНИЕ".

- МИХАИЛ, РАССКАЖИТЕ, КАК НАЧИНАЛСЯ ВАШ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПУТЬ?

- Любой профессиональный путь начинается с обучения. Я учился в Нижегородском государственном техническом университете на факультете автоматики и электромеханики (ФАЭ). Всегда хотел заниматься микроэлектроникой, и в итоге мне представилась возможность поработать в московской компании РМТ, находившейся на тот момент в процессе расширения - они как раз открывали серийное производство в Нижнем Новгороде. Выбор на наш город пал неспроста. На тот момент существовала нижегородская компания "Электроника НН", производящая электрические охладители больших размеров, которая начала сотрудничество с РМТ. Надо сказать, что в Нижнем Новгороде исторически сосредоточено много предприятий подобного плана и на каждом из них имеются опытные специалисты, понимающие, как надо паять и собирать микросхемы электроприборов.

- ЧЕМ КОНКРЕТНО ЗАНИМАЕТСЯ КОМПАНИЯ РМТ?

- Наша компания производит термоэлектрические охладители для лазерной, оптоэлектронной и телекоммуникационной промышленности. ТЭО используются в лазерах, микросхемах фотоприемников и диодов, телекоммуникационных приборах, без которых невозможна передача данных по оптоволоконным линиям. Также мы производим ряд устройств для контроля качества термоэлектрических охладителей. Чтобы вам было понятнее, приведу пример: автомобильная сумка-холодильник. В такой сумке находится электрический модуль, состоящий из двух керамических пластин, между которыми расположен полупроводниковый материал. При подаче тока одна сторона модуля нагревается, а вторая, наоборот, охлаждается. Получается, что в самой сумке находится холод, а внешнее тепло необходимо отводить. Для этого в сумке-холодильнике установлен вентилятор, обеспечивающий отвод тепла. Разница температур может достигать 120 градусов.

- КТО ЯВЛЯЕТСЯ ОСНОВНЫМ ПОКУПАТЕЛЕМ ВАШЕЙ ПРОДУКЦИИ?

- Экспорт в Европу, Канаду и Китай - это постоянная практика, ведь 90 процентов наших покупателей - зарубежные компании. Например, на данный момент у нас есть совместный проект с крупной компанией Korea Telecom. Как и Россия, Южная Корея занялась протягиванием оптоволокна в подъезды каждого дома. Для того чтобы избежать искажения сигнала, корейцы устанавливают маленькие лазеры, которым, в свою очередь, необходимы охлаждающие модули. Модули чуть большего размера используются провайдерами.

- УТОЧНИТЕ, МОДУЛИ КАКИХ РАЗМЕРОВ?

- Максимальный размер ТЭО 15 х 15 мм и максимальной охлаждающей способностью около 50 ватт. В полупроводниковых материалах мы используем нанопорошок. Его производят из различных компонентов, размельченных до состояния десять в минус десятой степени. Фактически это пыль.

- КАКОВА ДИНАМИКА РОСТА КОМПАНИИ?

- Компания развивается неплохими темпами начиная с 2010 года - я бы даже сказал, быстрыми. У нас стартовал совместный проект с Роснано, в который вложено 20 млн долларов. Он направлен на расширение нашего производства. На начало его реализации доля продаж компании РМТ составля-

ла три процента мирового рынка, а к моменту завершения проекта предполагается завоевать 9-10 процентов мирового рынка. Другими крупными игроками на рынке являются европейские и азиатские страны. В России есть еще три подобные компании, но они изготавливают модули более крупных размеров, поэтому внутри страны у нас конкурентов нет!

- РАССКАЖИТЕ, КАК РАЗВИВАЛАСЬ КОМПАНИЯ РМТ, С ЧЕГО ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ?

- Фирма была основана в 1994 году Геннадием Гюсамовичем Громовым. Работа началась с обычной перепродажи продукции. Штат изначально был маленький, но для продаж много людей и не надо: вскоре подобная, довольно-таки однотипная, деятельность быстро надоела. Имея десять человек и небольшое помещение с оборудованием, Громов начал производство первых модулей. Все быстро закрутилось, завертелось, штат вырос до 140 человек. Сегодня в год мы производим в среднем 600 тысяч единиц продукции. В штате 32 инженера, девять докторов и кандидатов наук, 17 менеджеров, остальные работники - операторы. Дистрибьюторы, агенты по продажам имеются в разных странах, например в Германии, Корее, Тайване и Китае.

- ГДЕ БАЗИРУЕТСЯ ПРОИЗВОДСТВО? НЕПОСРЕДСТВЕННО НА ТЕРРИТОРИИ НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА ИЛИ ЕСТЬ ЕЩЕ КАКИЕ-ТО ПЛОЩАДКИ?

- Частично производство осуществляется в Москве, и это наша экспериментальная площадка, где все проектируется, изготавливаются чертежи и пробные партии. Потом готовая продукция тестируется заказчиком, и после подтверждения заказа мы запускаем серийное производство в Нижнем Новгороде. Спрос на нашу продукцию стабилен. Предыдущий кризис коснулся компании лишь тем, что не было увеличения количества заказов. Вторую волну кризиса, я говорю о кризисе в Европе, мы и вовсе не заметили, наоборот, за последний год производство выросло в четыре раза. Мы всегда следим за качеством нашей продукции и своевременными поставками. Четкость и лаконичность не допускают проблем в отношениях с клиентами.

- ЕСЛИ ГОВОРИТЬ О НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ, МНОГО ЛИ У НАС В ГОРОДЕ СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБЛАСТИ ИЗГОТОВЛЕНИЯ МОДУЛЕЙ?

- Специалистов много, сотрудников в основном берем из тех, кто ранее трудился на различных радиопредприятиях. Есть у нас и бывшие часовщики, работающие с маленькими деталями. Нас также интересуют опытные люди, имеющие среднее образование в области радиомонтажа. Это работа на точность, ведь сборка идет под микроскопом, работа ручная. Именно поэтому нам так важны золотые руки. Отмечу, что на данный момент брак на производстве составляет не более двух процентов! К 2013 году мы запускаем частично автоматизированную линейку производства. Брак итоговой продукции не превышает 15 процентов, наша задача - снизить эти показатели до цифры 10. С момента размещения заказа до отправки его заказчику проходит шесть недель при условии, что мы с нуля разрабатываем и проектируем модули. Ежедневно собираем порядка трех с половиной - четырех тысяч модулей для разных заказчиков.

- ПОМИМО ВВЕДЕНИЯ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА КАКИЕ ЕЩЕ ПЛАНЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ РМТ?

- В мире есть еще много компаний, которые с нами не работают, - вот именно их внимание и хотелось бы привлечь. На 2012 год мы производим в среднем 71 тысячу модулей в месяц, к следующему планируется увеличить производство до 100 тысяч и перейти границу одного миллиона модулей в год. Нам есть куда расти!

10 НЫНЕ ЖИВУЩИХ ЛЮДЕЙ С САМЫМ ВЫСОКИМ ПОКАЗАТЕЛЕМ IQ

СТИВЕН ХОКИНГ - IQ 160

Стал известен благодаря своим прогрессивным исследованиям в области теоретической физики и другим работам, объясняющим законы Вселенной. Он также является автором семи бестселлеров и обладателем 14 наград.

СЭР ЭНДРЮ УАЙЛС - IQ 170

В 1995 году этот известный британский математик с доказал Великую теорему Ферма, которая считалась самой сложной математической задачей в мире. Он является обладателем 15 наград в области математики.

КИМ УНГ ЙОНГ - IQ 210

Вундеркинд из Кореи в возрасте двух лет свободно владел двумя языками, а к четырем уже решал сложные математические задачи. К восьми годам был приглашен НАСА для обучения в США.

ЮДИТ ПОЛГАР - IQ 170

Венгерская шахматистка, которая в 15 лет стала самым молодым гроссмейстером в мире, превзойдя рекорд Бобби Фишера на месяц. Ее отец обучал ее и сестер шахматам дома, доказав, что дети могут достичь невероятных высот.

ПОЛ АЛЛЕН - IQ 170

Соучредитель компании Microsoft является, безусловно, одним из самых успешных людей, который превратил свой ум в богатство. При состоянии, оцениваемом в 14,2 миллиарда долларов, Пол Аллен находится на 48-м месте в списке самых богатых людей в мире, являясь владельцем множества компаний и спортивных команд.

КРИСТОФЕР ХИРАТА - IQ 225

В возрасте 14 лет американец Кристофер Хирата поступил в Калифорнийский технологический институт, а в 16 лет он уже работал в НАСА над проектами, связанными с колонизацией Марса. Также в возрасте 22 лет он получил звание доктора наук по астрофизике.

РИК РОСНЕР - IQ 192

При таком высоком коэффициенте интеллекта вряд ли вам придет в голову, что этот человек работает телевизионным продюсером. Однако Рик не обычный гений. В его послужном списке упоминается работа стриптизера, официанта на роликовых коньках и натурщика.

ТЕРЕНС ТАО - IQ 230

В возрасте двух лет он уже выполнял основные арифметические действия. К девяти годам посещал математические курсы университетского уровня и в 20 лет получил степень доктора в Принстонском университете. В возрасте 24 лет он становится самым молодым профессором в Калифорнийском университете в Лос-Анджелесе.

ГАРРИ КАСПАРОВ - IQ 190

Самый молодой чемпион мира по шахматам, который стал обладателем этого титула в 22 года и дольше всех удерживал звание игрока по шахматам номер один.

ДЖЕЙМС ВУДС - IQ 180

Американский актер Джеймс Вудс был блестящим студентом. Он поступил на курс линейной алгебры в престижный Калифорнийский университет в Лос-Анджелесе, а затем был зачислен в Массачусетский технологический институт, где решил оставить науку ради актерства. На его счету три премии "Эмми" и две номинации на "Оскар".

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, ЧТО СТАВШЕЕ СТОЛЬ ПРИВЫЧНЫМ СЛОВО "РОБОТ" БЫЛО ПРИДУМАНО ПИСАТЕЛЕМ КАРЕЛОМ ЧАПЕКОМ И ИМЕЕТ ЧЕШСКИЕ КОРНИ - СОБСТВЕННО, ОТ СЛОВО ROBOTA? С ТЕХ ПОР МИНУЛО ПОЧТИ СТО ЛЕТ, И ЭТОТ ТЕРМИН ПРОЧНО ВОШЕЛ ВО ВСЕ ЯЗЫКИ МИРА, ОБОЗНАЧАЯ ДЕСЯТКИ, ЕСЛИ НЕ СОТНИ, ИЗОБРЕТЕНИЙ НА САМЫЕ РАЗНЫЕ ТЕМЫ В САМЫХ РАЗНЫХ ВАРИАЦИЯХ. МОБИЛЬНЫЙ РОБОТ, ПРИДУМАННЫЙ И ИСПОЛНЕННЫЙ В МЕТАЛЛЕ КОМАНДОЙ КОМПАНИИ "СТАНКО-НН", КОНЕЧНО, НЕ ПОХОЖ НА МОДНОГО НЫНЧЕ АНДРОИДА, НО ПО-СВОЕМУ УНИКАЛЕН! О НОВОМ СЛОВЕ В МАШИНОСТРОЕНИИ РАССКАЗЫВАЕТ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ "СТАНКО-НН" ЮРИЙ КУЗНЕЦОВ.

МАЛЕНЬКИЙ РОБОТ ДЛЯ БОЛЬШИХ ЗАДАЧ

- ЮРИЙ ЛЕОНИДОВИЧ, РАССКАЖИТЕ, КАК ВЫ ПРИШЛИ К ТОМУ, ЧЕМ СЕЙЧАС ЗАНИМАЕТЕСЬ?

- Все началось с учебы: окончил политехнический институт по специальности "технологии машиностроения", попал по распределению на Горьковский автомобильный завод, где и проработал около 17 лет. Дальше трудился на различных коммерческих предприятиях. Как раз в тот период решил заняться инновациями. Тогда это слово было у всех на слуху, и для меня оно стало новой и интересной темой. В голову начали приходить различные идеи, и, рискнув, я взялся за развитие одной из них. Впоследствии именно благодаря ей я и попал в Нижегородский бизнес-инкубатор.

- ЧТО ЭТО БЫЛА ЗА ИДЕЯ?

- Многие прекрасно понимают, что собой представляют роботы и сварка. Существует множество стационарных роботов, которых настраивают для выполнения сварки или обработки, например, кузовов. Идея заключается в создании мобильного робота с возможностью программирования его под разные операции.

- В КАКОЙ СФЕРЕ МОЖЕТ ПРИМЕНЯТЬСЯ ВАШ ПРОДУКТ?

- Прежде всего, конечно же, речь идет о машиностроении. На первом этапе этот робот изготовлен как раз для станкостроения, в частности, для длинных линейных поверхностей, чья длина не превышает 50 метров. Отсюда вытекают возможности его использования в судостроительной и авиационной промышленности. Подобное оборудование уникально. Мы получили патент Российской Федерации, уже имеется положительное решение о патентоспособности за рубежом. Уникальность состоит в том, что эта роботизированная линия налаживается в течение часа, оборудование можно перевозить в кабине обычного пикапа. Компактно, быстро, мобильно. Точь-в-точь в ногу со временем. Существующие подобные машины налаживаются в течение двух месяцев, а для их программирования требуется целый штат программистов. Создавая продукт, мы задумали его также как предельно необходимую помощь промышленным менеджерам во время проведения капитального ремонта стационарного оборудования.

- ПОЛУЧАЕТСЯ, ЧТО ВАШ РОБОТ САМОНАСТРАИВАЮЩИЙСЯ?

- Верно. Представьте себе темную комнату. Ваш ориентир - углы. Владея информацией об этих самых углах, вы выстраиваете себе путь из помещения. Именно по такому принципу, обрабатывая информацию, компьютер настраивает робота.

- КАКОВА ЦЕНА ЭТОГО МОБИЛЬНОГО РОБОТА?

- У нас оценено два варианта. Первый, с использованием китайских составляющих удовлетворительного качества, стоит 1 300 000 рублей. Второй вариант, на базе европейских комплектующих, - 1 800 000 рублей. Безусловно, качество евроверсии выше.

- ВАША ПРОДУКЦИЯ ОРИЕНТИРОВАНА ТОЛЬКО НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК ИЛИ ЕСТЬ ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫХОДА ЗА РУБЕЖ?

- Дело в том, что разработка проекта изначально была направлена на потребность международного рынка, поэтому в родных краях высокий спрос на мобильного робота не предполагается. Производство самого продукта мы планируем проводить в Нижнем Новгороде, а дальше посмотрим. Наш город является удобной площадкой для тщательного контролирования процесса производства.

- ДАВНО ЛИ ВЫ ЯВЛЯЕТЕСЬ РЕЗИДЕНТОМ НИЖЕГОРОДСКОГО БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА И КАКОЙ ПУТЬ ПРОШЛИ ЗА ЭТО ВРЕМЯ?

- Резидентом мы стали два года назад. Путь начался с финансирования от Фонда содействия развитию инновационных предприятий. За это время мы провели проектные работы, выполнили опытный образец в металле, а сейчас вплотную столкнулись с вопросом программирования робота. Мы продолжаем трудиться, чтобы довести задуманное до конца!

КОМПАНИИ-РЕЗИДЕНТЫ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА CLEVER

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР ПОСЕВНОЙ СТАДИИ РАЗВИТИЯ

№ П/П	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА	ФИО ДИРЕКТОРА
1.	ООО "СИГНАЛ"	Программное обеспечение для расчета параметров многокомпонентного потока	Проект предполагает разработку программного обеспечения для калибровки измерительных систем, использующихся для измерения добываемой нефти	Генеральный директор - ЯМПУРИН НИКОЛАЙ ПЕТРОВИЧ
2.	ООО "СТАНКО-НН"	Разработка и производство мобильной мехатронной станочной системы, работающей в режиме реального времени	Разработка мобильной малогабаритной мехатронной станочной системы, работающей с организованной системой взаимообмена информацией между рабочими частями системы в режиме реального времени, что позволяет вести обработку линейной поверхности длиной до 50 м и более с высоким качеством, исключает необходимость написания управляющей программы для системы ЧПУ станка и участие оператора в процессе обработки детали	Генеральный директор - КУЗНЕЦОВ ЮРИЙ ЛЕОНИДОВИЧ
3.	ООО "СИНТЕЗАТОР НН"	"ДОЗОР" - дистанционное оповещение зоны опасности радиосигналом	Разработка устройства "DOZOR", способного с помощью радиосигнала обнаружить и идентифицировать перемещающийся объект в густом лесном массиве в радиусе 2 км, а также на равнине в радиусе 4 км	Генеральный директор - ЦЫПЛЕНКОВ ЮРИЙ СЕРГЕЕВИЧ
4.	ООО "НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР СПЕЦИАЛЬНЫХ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ"	Высокопроизводительный гибридный вычислительный комплекс	Разработка вычислительного высокопроизводительного комплекса, предназначенного для использования в научных вычислениях, проводимых крупными научными центрами различных областей науки (как при решении фундаментальных вопросов, так и при решении сугубо прикладных задач)	Генеральный директор- ТЕРЕНТЬЕВ ДМИТРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ
5.	ООО "ФЛЮГЕР"	Разработка и производство ветряных электростанций	К созданию предполагается промышленный прототип вертикально-осевой ветроэлектростанции номинальной мощностью 5 кВт для автономного энергообеспечения коттеджей, частных домов, дач, СТО, моек, магазинов, загородных офисов и складов, фермерских хозяйств, городских квартир	Генеральный директор - КУЛЯШОВ АНДРЕЙ АНАТОЛЬЕВИЧ
6.	ООО "АЛЬВА"	"Визуридер". Визуализация текста в изображение	Программный комплекс "Визуридер" позволяет пользователям преобразовывать текст в изображения или анимацию	Генеральный директор - ВДОВИНА ЕКАТЕРИНА НИКОЛАЕВНА

КОМПАНИИ-РЕЗИДЕНТЫ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА CLEVER

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР ПОСЕВНОЙ СТАДИИ РАЗВИТИЯ

№ П/П	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА	ФИО ДИРЕКТОРА
7.	ООО "УНИПЕК"	Очистка и восстановление биоресурсов водоемов, очистка промышленных отстойников	Разработка уникальных способов очистки и восстановления водоемов, а также промышленных отстойников, в основе которых лежит комбинированное применение аэробных и факультативных мезофильных естественных микроорганизмов и специально подготовленного реагента, насыщающего водоем атомарным кислородом. Привлекательность метода в отказе от систем аэрации воды и замене их специально подготовленным химическим реагентом "УниПеК", который при помещении его в воду разлагается на чистый кальций (необходимый для подпитки рыб) и насыщает водоем атомарным кислородом, что существенно снизит затраты и уменьшит время проведения процесса очистки и восстановления	Директор - ПАХОМОВ НИКОЛАЙ МИХАЙЛОВИЧ
8.	ООО "СИНЕРГЕТИК"	Организация производства биоразлагаемых моющих средств (БМС) для очистки оборудования, помещений и инвентаря в пищевой промышленности	Разработка специальных рецептур биоразлагаемых моющих средств и технологии их производства, отличающиеся высоким качеством и низкими затратами на производство	Директор - ШЕЙДИН ДМИТРИЙ РОМАНОВИЧ
9.	ООО "ЛАБОРАТОРИЯ МОБИЛЬНЫХ СЕРВИСОВ"	Туристическая информационная система для Нижнего Новгорода	Проект направлен на создание информационной системы, позволяющей туристам, посещающим Нижний Новгород и Нижегородскую область, получать оперативный доступ к мультимедийной информации о представляющих для них интерес объектах (исторических и культурных памятниках, музеях, архитектурных ансамблях, объектах транспортной инфраструктуры и др.) с помощью сотовых телефонов, смартфонов, планшетных компьютеров	Директор - УМНОВ АЛЕКСЕЙ ЛЬВОВИЧ
10.	ООО "НИИВИ"	Разработка векторного анализатора нелинейных цепей	Разработка и постановка на производство векторных анализаторов нелинейных цепей. Основным содержанием проекта является оригинальный метод измерения нелинейных S параметров в режиме большого сигнала	Генеральный директор - ТЕРЕНТЬЕВ АНДРЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ

КОМПАНИИ-РЕЗИДЕНТЫ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА CLEVER

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР ПОСЕВНОЙ СТАДИИ РАЗВИТИЯ

№ П/П	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА	ФИО ДИРЕКТОРА
11.	ООО "АЙТУАЙ-КОНТАКТ"	"i2istudy" (образование "глаза в глаза")	Онлайн-площадка для изучения иностранных языков в свободной игровой форме без домашнего задания и акцента на грамматику. Сервис обеспечивает возможность поиска пользователями, заинтересованными в обучении иностранному языку, других пользователей, являющихся носителями языка и готовых его преподавать	Генеральный директор - ПРАСИКОВА АННА ЮРЬЕВНА
12.	ООО ПРОДЮСЕРСКИЙ ЦЕНТР "ГАРДАРИКА"	Первый интернет-портал любительского кино AMATO.TV	Разработка программного комплекса, позволяющего размещать и обрабатывать видеоматериалы, используя прогрессивные видеокодеки H.264; on2Vp6	Генеральный директор - ВЛАДЫКИН РОМАН АЛЕКСАНДРОВИЧ
13.	ООО "АЛЬТОПУС"	Виртуальный ассистент Altopus	Персональный электронный ассистент Altopus - компьютерная программа для консультирования на естественном языке в проблемных ситуациях при использовании сложных технических устройств	Генеральный директор - УДАЛОВА ТАТЬЯНА ИГОРЕВНА
14.	ООО "НОВЫЕ РЕШЕНИЯ"	Менеджер очереди	Данный бизнес-проект состоит в разработке и выводе на рынок инновационной системы автоматической организации живой очереди людей, освобождающей их от необходимости личного присутствия и ожидания в месте оказания услуги и позволяющая занять очередь дистанционно - через Интернет или мобильное приложение. Данное решение существенно отличается от присутствующих на рынке и значительно более удобно и выгодно для отдельных групп потребителей	Генеральный директор - СТОЛЯРОВ АНДРЕЙ СТАНИСЛАВОВИЧ
15.	ООО "СЕТЕВЫЕ ЭКСПЕРТНЫЕ СИСТЕМЫ"	Распределенная система фильтрации контента	Предлагаемый проект представляет собой программный комплекс для решения задачи фильтрации интернет-контента и ограничения доступа к интернет-ресурсам. Новизна предлагаемого решения заключается в организации серверной части системы в виде пополняемой базы данных с интерфейсом в виде социальной сети репутации	Генеральный директор - СУПРУНЕНКО АЛЕКСАНДР ВЛАДИМИРОВИЧ

КОМПАНИИ-РЕЗИДЕНТЫ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА CLEVER

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР СТАДИИ РАЗВИТИЯ СТАРТ-АП

№ П/П	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА	ФИО ДИРЕКТОРА
1.	ООО "КОМПАНИЯ РМТ" - ЯКОРНЫЙ РЕЗИДЕНТ	Термоэлектрические охлаждающие микросистемы	ООО "Компания РМТ" является дочерней компанией ОАО "РОСНАНО", специализируется на выпуске термоэлектрических охлаждающих микроэлементов. Эти компоненты используются для охлаждения лазеров, фотоприемников и интегральных микросхем. Уменьшение размеров охлаждающих элементов позволяет создавать более мощные устройства, востребованные современной телекоммуникационной, вычислительной и оптоэлектронной отраслями. Производство РМТ является ярким примером коммерциализации научных разработок, созданных отечественными учеными, и масштабирования производства по выпуску востребованной за рубежом инновационной продукции. Компания "РМТ" экспортирует около 80% своей продукции в США, Канаду, Японию, страны Европы и Юго-Восточной Азии	Генеральный директор - ГРОМОВ ГЕННАДИЙ ГЮСАМИВИЧ
2.	ООО "АЛЬФАТЕК"	Создание и разработка новой конструкции роликовых лыж (лыжероллеры) с дугообразной платформой, изготовленной из композитного материала (углеволокно), спроектированной с учетом современных требований к дизайну изделий	Новая конструкция позволит профессиональным спортсменам и любителям сохранять (улучшать) технику катания во время летних тренировок (или тренировок в закрытых сухих помещениях). Этот процесс будет возможен за счет использования в новой конструкции современного конструкционного материала (углеволокно)	Директор - КИРЕЕВ АНДРЕЙ ВИКТОРОВИЧ
3.	ООО "ВАЙРЛЕСИНМОШЕН"	Централизованный беспроводной видеомониторинг мобильных объектов с использованием сотовых сетей стандарта 3G	Разработка современных беспроводных устройств и программного обеспечения для осуществления централизованного видеомониторинга через сети третьего поколения, удешевления всей системы в целом, повышения удобства работы и снижения загрузки ресурсов операторов сотовой связи	Генеральный директор - АФАНАСЬЕВ АЛЕКСАНДР ВЯЧЕСЛАВОВИЧ
4.	ООО ПРОЦЕССИНГОВЫЙ ЦЕНТР "АКСИОМА"	Система автоматизации "Школьная карта"	"Школьная карта" - это многофункциональная платформа, архитектура которой позволяет осуществлять надстройку различных сервисов	Директор - ТАБУНИН АРТЕМ АЛЕКСАНДРОВИЧ

КОМПАНИИ-РЕЗИДЕНТЫ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА CLEVER

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР СТАДИИ РАЗВИТИЯ СТАРТ-АП

№ П/П	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА	ФИО ДИРЕКТОРА
5.	ООО "ВВС"	Системная интеграция инновационных систем передачи данных (АОЛС) для организации высокоскоростных соединений в телекоммуникационных сетях федерального масштаба. Внедрение новых информационных и аппаратных технологий в организации систем безопасности и передачи данных различного уровня	Проектирование, строительство и модернизация объектов линий связи, систем кабельного и IP телевидения, систем безопасности(видеонаблюдение, ОПС, СКУД, комплексных систем) на базе волоконно-оптических линий с использованием модернизированной ООО "ВВС" технологии сварки оптоволокна, сетей с оборудованием SDH, DWDM, АОЛС (атмосферные оптические линии связи)	Генеральный директор - СЕННИКОВ ЛЕОНИД МИХАЙЛОВИЧ
6.	ООО "НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ЛАБОРАТОРИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ТЕХНИКИ"	Сертификация и производство комплекса СВЧ термодеструкции (КСТД-1).	Целью проекта ООО "Научно-производственная лаборатория медицинской техники" является создание серийного специализированного медицинского прибора, предназначенного для коагуляции кровоточащих поверхностей, а также для одномоментного удаления опухолей, в том числе в желудочно-кишечном тракте, за счет использования энергии СВЧ	Директор - ПЕТУХОВ АЛЕКСАНДР ВЛАДИМИРОВИЧ
7.	ООО НПП "ВИТА-ПРИНТ"	Разработка и производство гибких энергосберегающих световых источников	Цель проекта состоит в обеспечении потребителей сверхтонкими, гибкими, энергосберегающими световыми источниками на основе световодных пленок, электролюминесцентных панелей и OLED ламп	Генеральный директор - БОТКИН ЕВГЕНИЙ ВЛАДИМИРОВИЧ
8.	ООО "МОЛИБДЕН+"	Разработка технологического процесса извлечения молибдена из отработанных катализаторов гидроочистки	Компания разработала технологический процесс извлечения молибдена из отработанных катализаторов гидроочистки, позволяющий снизить потери молибдена до 3-5 % и стоимость переработки до 5 долларов за килограмм молибдена	Директор-КУЗНЕЦОВ АЛЕКСЕЙ ПАВЛОВИЧ
9.	ООО "И.ДЕВЕЛОПМЕНТ"	Медицинский портал Медклик.РФ	Многофункциональный интернет-сервис, позволяющий повысить уровень медицинского обслуживания за счет расширения возможностей электронного взаимодействия в сфере медицины	Генеральный директор - ВЕРХОВИНСКИЙ КОНСТАНТИН ВИКТОРОВИЧ

КОМПАНИИ-РЕЗИДЕНТЫ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА CLEVER

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР СТАДИИ РАЗВИТИЯ СТАРТ-АП

№ П/П	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА	ФИО ДИРЕКТОРА
10.	ООО "АВРОРА ВАЙРЛЕС"	Комплекс беспроводного мониторинга и диагностики автомобилей	Актуальность и научная новизна проекта заключается в том, что устройство осуществляет беспроводной мониторинг состояния и диагностику автомобиля, поддерживает 5 стандартных и 4 оригинальных протокола диагностики, осуществляет мониторинг местоположения автомобиля посредством ГЛОНАСС/GPS, обеспечивает сохранение данных в условиях отсутствия покрытия сети GSM, измеряет параметры ускорения автомобиля. Устройство позволяет получать диагностические и сервисные данные, коды ошибок при MIL/CheckEngine, выводить информацию в реальном режиме времени по каналам связи Bluetooth и GSM, отображать ее текущее и сохраненное состояния на удаленном сервере, обеспечивает доступ к данной информации клиентам	Генеральный директор - АФАНАСЬЕВ АЛЕКСАНДР ВЯЧЕСЛАВОВИЧ
11.	ООО "АЭЛИТА"	Анестезиологический комплекс "Аэлита"	Анестезиологический комплекс "Аэлита" представляет собой систему жизнеподдержания пациентов, находящихся в терминальных состояниях (пограничных между жизнью и смертью), в процессе хирургической операции (обеспечивая анестезию и искусственную вентиляцию легких), в послеоперационном периоде (обеспечивая интенсивную легочную терапию), а также в процессе реанимации. Отличительной особенностью АК "Аэлита" является применение в нем инновационной инжекторной технологии дозирования анестетика, обеспечивающей высочайшую точность поддержания основных параметров вентиляции и анестезии	Генеральный директор - КАРПИТСКИЙ ЮРИЙ ЕВГЕНЬЕВИЧ

603152, РОССИЯ,
НИЖНИЙ НОВГОРОД, УЛ. ЛАРИНА, 22
ТЕЛ./ФАКС: +7 (831) 275-80-20

НИЖЕГОРОДСКИЙ
ТУРИСТСКО-ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР
www.nnwelcome.ru

Обратитесь в НТИЦ!
+7 (831) 230-30-38

– Хотите узнать о достопримечательностях и интересных местах в Нижнем Новгороде и Нижегородской области?

– Интересует информация об экскурсиях и поездках по региону?

– Нужна помощь в вопросах размещения, проживания и питания в Нижнем Новгороде и области?